

Marketingformate für Unternehmen in der Energiewirtschaft 2026

Mehr Sichtbarkeit. Klare Positionierung.
Direkter Draht zur Zielgruppe.

Ihre Chancen für Sichtbarkeit, Relevanz und Branchenkontakt

Wer in einem dynamischen Marktumfeld erfolgreich sein will, braucht mehr als ein gutes Produkt.

Inhalt

- 3 Zielgruppenbeschreibung
- 4 Veranstaltungsdaten & Formate
- 5 Branchentage
- 13 Konferenzen
- 20 Praxistage
- 22 Übergreifende Produkte
- 27 Buchungsformular
Branchentage & Konferenzen
- 29 Buchungsformular Ticketpakete
- 30 Buchungsformular Praxistage
- 31 Allgemeine Geschäftsbedingungen
- 33 Kontakt

Mit unseren Veranstaltungen und Kommunikationsangeboten bieten wir Ihnen wirksame Möglichkeiten, Ihre Marke zu stärken, Ihre Leistungen gezielt zu platzieren und den Dialog mit relevanten Entscheider*innen zu fördern, regional, themenspezifisch und zielgruppengenau.

Diese Broschüre gibt Ihnen einen kompakten Überblick über Ihre Marketing- und Sponsoringoptionen im Umfeld der Erneuerbaren Energien. Wählen Sie aus, was zu Ihnen passt. Wir unterstützen Sie gern bei der Umsetzung.

Sichtbarkeit mit Wirkung. Partnerschaft mit Mehrwert.

Als 100%ige Tochtergesellschaft des Bundesverbandes WindEnergie e. V. und Partner des Bundesverbands Erneuerbare Energie e. V. sind wir seit über 15 Jahren führend in der Organisation hochwertiger Fachveranstaltungen für die Energiewirtschaft.

Unsere Branchentage, Konferenzen und Sonderformate sind mehr als nur Events. Sie sind Plattformen für Austausch, Wissenstransfer und

strategische Vernetzung zwischen Wirtschaft, Politik und Zivilgesellschaft.

Mit unserem Veranstaltungsportfolio erreichen wir gezielt Entscheider*innen, Fachkräfte und Innovator*innen der Erneuerbaren-Branche, regional wie bundesweit. Als Marktführer im Bereich Windenergie bieten wir Unternehmen direkten Zugang zur Branche.

Warum sich ein Sponsoring bei uns lohnt

- **Zielgruppengenau:** Sie erreichen Entscheider*innen, Fachkräfte und Multiplikator*innen direkt.
- **Reichweitenstark:** Präsenzveranstaltungen, digitale Formate und gezielte Kommunikation kombiniert für maximale Wirkung.
- **Glaubwürdig positioniert:** Präsentieren Sie sich an der Seite führender Akteure der Energiewirtschaft.
- **Flexibel skalierbar:** Formate ab 1.000 € – passend für jede Unternehmensgröße.
- **Wirkungsorientiert:** Unterstützen Sie Plattformen, die aktiv zur Energiewende beitragen.

Zielgruppenbeschreibung

Unsere Sponsoringangebote richten sich gezielt an Unternehmen und Organisationen, die in der Erneuerbaren-Energien-Branche aktiv sind oder sich strategisch in diesem wachsenden Markt positionieren möchten. Zu unseren zentralen Zielgruppen gehören:

Geschäftsführer*innen und Führungskräfte der EE-Branche

Verantwortlich für strategische Entwicklungen und Investitionen in Windenergie und anderen Erneuerbare Energien

■ Fach- & Expert*innen der Energiewende

Treiben technische, wirtschaftliche und regulatorische Innovationen in der Branche voran

■ Unternehmen & Dienstleister im B2B-Bereich

Anbieter spezialisierter Produkte und Services für Erneuerbare Energien, auf der Suche nach neuen Geschäftspartner*innen

■ Politik & Verwaltung

Gestalten auf nationaler, regionaler und kommunaler Ebene die Rahmenbedingungen für den Ausbau der Erneuerbaren

■ NGOs & gesellschaftliche Akteure

Engagiert im Klimaschutz und in der nachhaltigen Entwicklung, mit Fokus auf die Energiewende

■ Investoren & Finanzdienstleister

Interessiert an nachhaltigen, zukunftsorientierten Projekten und Investments im Energiesektor

■ Innovative Start-ups

Entwickeln neue Technologien und Geschäftsmodelle für die Energiewirtschaft von morgen.

Ihr Vorteil:

Unsere Sponsoring-Pakete bieten Ihnen direkten Zugang zu diesen dynamischen Zielgruppen – den Gestalter*innen der Energiewende.



Das sagen unsere Sponsoren

„Sehr gut! Tolle Orga, super Vorträge und leckeres Essen – und das beste: Großartiges Networking mit fast 800 Menschen!! Die Veranstaltung war absolut gelungen. Als Hauptsponsor wollen wir uns auch bei euch dafür nochmal bedanken! Toller Kontakte und die Ansprechpartner/innen versuchen alle Wünsche möglich zu machen!“

Sophie Retzlaff
Cimbergly

„Vom ersten Kontakt bis zur Veranstaltung selbst war alles großartig. Die Abstimmung zur Buchung unseres Sponsorings verlief reibungslos und unkompliziert. Auch vor Ort war alles top organisiert. Die Atmosphäre, das Networking und der fachliche Austausch waren großartig und hatten ausreichend Platz während dieser großartigen Veranstaltung. Als regional verwurzeltes Unternehmen war es uns eine Freude, Teil dieses gelungenen Events zu sein. Herzlichen Dank an das gesamte Team – es war einfach großartig!“

Bastian Sommer
Nordgröen Energie GmbH

Veranstaltungsdaten & Formate

Branchentage ➤

Regionaler Dialog zwischen
Wirtschaft und Politik

Branchentag EE Mitteldeutschland

3. März 2026 | Magdeburg

Maritim Hotel | ca. 400 Teilnehmende

Windbranchentag Schleswig-Holstein

15. April 2026 | Husum

Messe Husum | ca. 600 Teilnehmende

Windbranchentag Rhein/Main/Saar

10. September 2026 | Ingelheim

KING Kultur- und Kongresshalle | ca. 450
Teilnehmende

Windbranchentag Baden-Württemberg

13. Oktober 2026 | Böblingen

Kongresshalle Böblingen | ca. 400 Teilnehmende

Konferenzen ➤

Fachwissen & Netzwerken in der
Windenergie

Finanzierung und Direktvermarktung
Erneuerbare Energien

18.–19. März 2026 | Berlin

Meliá | ca. 150 Teilnehmende

Batteriegroßspeicher

06.–07. Mai 2026 | Hannover

Wienecke XI. Hote | n.n. Teilnehmende

Service – Instandhaltung – Betrieb

16.–17. Juni 2026 | Hamburg

Gastwerk Hotel | ca. 150 Teilnehmende

Energie.Recht.Erneuerbare

36., 38. oder 40. KW | n.n.

n.n. | ca. 150 Teilnehmende

Windenergie & Artenschutz

1.–2. Dezember 2026 | Hannover

Wienecke XI. Hotel | ca. 200 Teilnehmend

Praxistage ➤

Einblicke in reale Projekte und
gelebte Technologie

Titel und Termine folgen.

BEE-Veranstaltungen

Große Netzwerkveranstaltungen

Energiedialog

20. Januar 2026 | hybrid

EUREF-Campus Berlin und online
80 Teilnehmende in Präsenz und rund
6.000 Teilnehmende im Livestream

Sommerfest

07. Juli 2026 | Berlin

Spindler & Klatt | ca. 1.800 Teilnehmende

Branchentage

Wo sich die Branche trifft und Unternehmen wirken.



Branchentage

Regionaler Dialog zwischen
Wirtschaft und Politik

Branchentag EE Mitteldeutschland

3. März 2026 | Magdeburg

Maritim Hotel | ca. 400 Teilnehmende

Windbranchentag Schleswig-Holstein

15. April 2026 | Husum

Messe Husum | ca. 600 Teilnehmende

Windbranchentag Rhein/Main/Saar

10. September 2026 | Ingelheim

kING Kultur- und Kongresshalle | ca. 450
Teilnehmende

Windbranchentag Baden-Württemberg

13. Oktober 2026 | Böblingen

Kongresshalle Böblingen | ca. 400 Teilnehmende

HauptSponsor

Leistungen vor Ort

- Exklusives Paket mit zwei Sonderleistungen (nach Vereinbarung, z. B. Auto-Ausstellung im Außenbereich)
- Standfläche mit max. 4 m Breite (nach Verfügbarkeit, freie Standplatzwahl)
- Bei Bedarf zwei Stehtische und zwei Stühle
- Flaggen, nach den vor Ort gegebenen Möglichkeiten
- Kurzes Grußwort Ihres*Ihrer Unternehmensvertreter*in auf der Bühne (1–3 Min.) zum Beginn oder Ende einer Pause
- Nennung bei Begrüßung sowie bei Abschluss des Branchentages
- Möglichkeit des Aufstellens eines Roll-ups im Vortragsraum in Podiumsnähe

Marketing und Kommunikation

- Möglichkeit der Platzierung einer Text-Bild-Anzeige im Newsletter der neuen energie mit 27.000 Empfänger*innen
- Interview, exklusiv präsentiert im Veranstaltungsnewsletter mit 23.000 Empfänger*innen, sowie Platzierung auf der Website der neuen energie ➤
- Marketing-Kit für Social Media

- Veröffentlichung Ihrer Unternehmensbroschüre auf dem BWE-Branchenportal WID ➤

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Link zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 14 Freitickets
- Weitere 14 Tickets können mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Standmaterial, Roll-up, ggf. Flagge, Logo, Unternehmensbroschüre, Unternehmensbeschreibung, Text-Bild-Anzeige, Interview, ggf. Sonderleistungen

Dieses Paket gibt es exklusiv ein Mal.

(zzgl. 19 % USt.):

14.000 €



PlatinSponsor

Leistungen vor Ort

- Eine Sonderleistung (z. B. Auto-Ausstellung im Außenbereich)
- Standfläche von max. 3 m Breite
- Bei Bedarf einen Stehtisch und zwei Stühle
- Nach Verfügbarkeit 1 m² Sonderfläche für ein Ausstellungsstück (z.B. Popcornmaschine)
- Möglichkeit des Aufstellens eines Roll-ups im Vortragsraum in Podiumsnahe
- Nennung bei Begrüßung sowie bei Abschluss des Branchentages

Marketing und Kommunikation

- Möglichkeit der Platzierung einer Text-Bild-Anzeige im Newsletter der neuen energie mit 27.000 Empfänger*innen
- Veröffentlichung Ihrer Unternehmensbroschüre auf dem BWE-Branchenportal WID ➤
- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 9 Freitickets
- Bis zu 9 Tickets können mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Standmaterial, Roll-up, Logo, Text-Bild-Anzeige, Unternehmensbroschüre, ggf. Sonderleistung

(zzgl. 19 % USt.):

9.000 €



GoldSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 3 m Breite
- Bei Bedarf einen Stehtisch und zwei Stühle

Marketing und Kommunikation

- Veröffentlichung Ihrer Unternehmensbroschüre auf dem BWE-Branchenportal WID [↗](#)
- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 6 Freitickets
- Weitere 6 Tickets können mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Standmaterial, Logo, Unternehmensbroschüre als PDF

(zzgl. 19 % USt.):

6.000 €



SilberSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 2 m Breite, z.B. für eine Messewand oder zwei Roll-ups
- Bei Bedarf einen Stehtisch und einen Stuhl

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 4 Freitickets
- Weitere 4 Tickets können mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Standmaterial, Logo

(zzgl. 19 % USt.):

4.000 €



BronzeSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 1,20 m Breite für ein Roll-up
- Bei Bedarf einen Stehtisch und einen Stuhl

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins *neue energie*

Ticketkontingent

- 3 Freitickets

Sie stellen: Standmaterial, Logo

(zzgl. 19 % USt.):

2.500 €



VorabendveranstaltungsSponsor

Auf Anfrage und nach Verfügbarkeit

Nutzen Sie die Gelegenheit der Anwesenheit und Vorfreude der Teilnehmenden am Vorabend der Veranstaltung und laden Sie im Namen Ihres Unternehmens zu einem geselligen Abendessen ein.



Leistungen

- Unterstützung in Organisation und Teilnehmernmanagement
- Exklusives Einladungsmailling zum Vorabendempfang
- Liste der Teilnehmenden
- Begrüßung/Bufferöffnung durch Sponsor

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf den Tisch-Ausstellern
- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort (nach Verfügung vor Ort)
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Logo

Sollte min. 6 Wochen vorher gebucht werden. Kein politisches Programm auf dem Vorabendempfang.

(zzgl. 19 % USt.):

ab 9.000 €

Get-together Sponsor

Laden Sie zu einem geselligen Ausklang der Veranstaltung bei einem Kaltgetränk auf die Hand ein.

Leistungen

- Hervorhebung im digitalen Programm
- Ankündigung durch Moderator*in auf der Hauptbühne
- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf den Tisch-Aufstellern im Ausschankbereich und gebrandeten Artikeln, wie z.B. Bierdeckel oder Servietten (nach Absprache)
- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Link zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Logo

(zzgl. 19 % USt.):

ab 2.000 €

TicketpaketSponsor

Unser Windpark – unser Branchentag – unser Nachwuchs! Gemeinsam setzen wir ein starkes Zeichen für die Energiewende.

Das Ticketpaket als Eintrittskarte für Sichtbarkeit und Nachwuchsförderung

Mit dem Ticketpaket ermöglichen Sie nicht nur die Teilnahme am Branchentag für sich und Ihre Mitarbeitenden, sondern Sie leisten auch einen wertvollen Beitrag zur Förderung der nächsten Generation in der Branche. Besonders freuen wir uns, wenn Sie zusätzliche Tickets bereitstellen, indem Sie Tickets aus Ihrem Paket spenden. So ermöglichen Sie Studierenden aus relevanten Studiengängen der Erneuerbaren Energien die kostenlose Teilnahme am Branchentag.

So funktioniert die Ticketnutzung

Nach Eingang Ihres ausgefüllten und unterzeichneten Buchungsformulars erhalten Sie eine Bestätigung sowie individuelle Ticketcodes (1 Code = 1 Ticket). Diese Codes können bei der Anmeldung auf der Veranstaltungswebseite im Feld „Rabattcode“ eingelöst werden. Die Anmeldung ist damit kostenlos und die Teilnehmenden erhalten automatisch eine Teilnahmebestätigung.

Nicht genutzte Tickets spenden

Unverwendete Gutscheincodes können per E-Mail an Ihre Ansprechpartner*innen (Navigation zur Kontaktseite hinterlegen) Nikolaus Dinkelacker weitergeleitet werden. Wir geben diese gezielt an interessierte Nachwuchskräfte weiter – ein starkes Signal für die Zukunft der Energiewende!

So wird Ihr Engagement sichtbar!

Alle unterstützenden Windparks und Firmen werden im Rahmen des Branchentags prominent präsentiert:

- Logo oder Name auf der Veranstaltungsseite
- Logo oder Name auf Screens vor Ort
- Logo oder Name auf der Pausenfolie im Vortragsraum

Zusätzlich nennen wir im Programm und während der Veranstaltung namentlich alle Ticketsponsoren. Ihr Engagement trägt dazu bei, die Branche zu stärken – sichtbar für Fachpublikum, Politik und Nachwuchskräfte.



Weitere Sponsoren



Medienpartner



Konferenzen

Fachlich präsent. Strategisch sichtbar.



Konferenzen

Fachwissen & Netzwerken in der Windenergie

Finanzierung und Direktvermarktung
Erneuerbare Energien

18.–19. März 2026 | Berlin

Meliá | ca. 150 Teilnehmende

Batteriegroßspeicher

06.–07. Mai 2026 | Hannover

Wienecke XI. Hotel | n.n. Teilnehmende

Service – Instandhaltung – Betrieb

16.–17. Juni 2026 | Hamburg

Gastwerk Hotel | ca. 150 Teilnehmende

Energie.Recht.Erneuerbare

36., 38. oder 40. KW | n.n.

n.n. | ca. 150 Teilnehmende

Windenergie & Artenschutz

1.–2. Dezember 2026 | Hannover

Wienecke XI. Hotel | ca. 200 Teilnehmende

PlatinSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 4 m Breite
- Bei Bedarf einen Stehtisch und zwei Stühle
- Flaggen, nach den vor Ort gegebenen Möglichkeiten
- Auslage eines Giveaways¹ am Platz jedes Teilnehmenden
- Verlinkung zu Ihrer Website oder Unternehmensbroschüre via QR-Code auf der Pausenfolie
- Möglichkeit des Aufstellens eines Roll-ups im Vortragsraum in Podiumsnahe

Marketing und Kommunikation

- Möglichkeit der Platzierung einer Text-Bild-Anzeige im Newsletter der neuen energie mit 27.000 Empfänger*innen
- Veröffentlichung Ihrer Unternehmensbroschüre auf dem BWE-Branchenportal WID ➤
- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 4 Freitickets
- Weitere 4 Tickets können mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Giveaways, Standmaterial, Roll-up, Logo, Unternehmensbroschüre, Text-Bild-Anzeige

Dieses Paket gibt es exklusiv ein Mal.

(zzgl. 19 % USt.):

9.000 €



GoldSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 3 m Breite
- Bei Bedarf einen Stehtisch und zwei Stühle
- Möglichkeit des Aufstellens eines Roll-ups im Vortragsraum in Podiumsnahe
- Verlinkung zu Ihrer Website oder Unternehmensbroschüre via QR-Code auf der Pausenfolie

Marketing und Kommunikation

- Veröffentlichung Ihrer Unternehmensbroschüre auf dem BWE-Branchenportal WID ➤
- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 3 Freitickets
- Weitere 3 Tickets können mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Standmaterial, Roll-up, Logo, Unternehmensbroschüre

(zzgl. 19 % USt.):

6.000 €



SilberSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 2 m Breite, z.B. für eine Messewand oder zwei Roll-ups
- Bei Bedarf einen Stehtisch und einen Stuhl
- Verlinkung zu Ihrer Website oder Unternehmensbroschüre via QR-Code auf der Pausenfolie

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 2 Freitickets
- Weitere 2 Tickets können mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Stand/Roll-ups, Logo

(zzgl. 19 % USt.):

4.000 €



BronzeSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 1,20 m Breite für ein Roll-up
- Bei Bedarf einen Stehtisch und einen Stuhl

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Ticketkontingent

- 1 Freitickets
- 1 weiteres Ticket kann mit 50 % Rabatt auf den Normalpreis kostenpflichtig erworben werden

Sie stellen: Standmaterial, Logo

(zzgl. 19 % USt.):

2.500 €



Get-together Sponsor

Sponsern Sie das Event am Ende des ersten Konferenztages unter Ihrem Namen (z. B. Schifffahrt im Hamburger Hafen oder Abendessen auf dem Berliner Fernsehturm).

Leistungen vor Ort

- Grußwort zur Eröffnung der Abendveranstaltung (max. 3 Minuten)
- Vor-Ort-Präsenz am Buffet (z. B. durch Aufsteller, Roll-up/Beachflag)
- Ankündigung der Abendveranstaltung unter Ihrem Namen

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Roll-up/Beachflag, Logo

(zzgl. 19 % USt.): **ab 3.000 €**



InterviewSponsor

Präsentieren Sie Ihr Unternehmen und Ihre Expertise exklusiv in einem Fach-Interview begleitend zur Konferenz.

Marketing und Kommunikation

- Vorstellung Ihres Unternehmens/Ihrer Produkte im Interview sowie Beantwortung von 3 Fragen unserer Redaktion mit Bezug zur Konferenz
- Veröffentlichung Ihres Interviews auf der Website der neuen energie [↗](#)
- Platzierung Ihres Interviews im Veranstaltungsnewsletter mit 26.000 Empfänger*innen
- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Inhalte, Logo

Dieses Paket gibt es exklusiv ein Mal.
 Buchung bis 8 Wochen vor Veranstaltung möglich.

(zzgl. 19 % USt.):

2.000 €

[Hier anmelden](#)

Diese spannenden Themen erwarten Sie

Stromnetze unter Druck – Wie werden wir flexibler?

Mittags um zwölf, die Sonne scheint, der Wind weht – und das Netz achtzt! Wie bringen wir den Zubau der erneuerbaren mit dem lahmenden Netzausbau in Einklang? Diskutieren Sie mit uns!

Königsdisziplin Kommunale Wärmewende: Von der Vision zur Umsetzung

Wir stellen die Wärmekonzepte von morgen vor und diskutieren, was wir von unseren Nachbarn lernen können. Freuen Sie sich auf einen Vortrag von Staatssekretärin Dr. Ina Hartmann (MIL).

Erneuerbare als Standortfaktor

Erneuerbare stärken den Wirtschaftsstandort der Metropolregion – durch günstigen Grünstrom und Versorgungssicherheit. Wir diskutieren, wie sich Unternehmen den Zugang zu erneuerbarem Strom langfristig regional sichern und zeigen die Lieferkonzepte von heute und morgen.

Hauptsponsor ENERTRAG im Interview



Interview

Zukunftsmodell Verbundkraftwerk: Lösungen für volle Netze und leere Leitungen

Trotz steigender Genehmigungen bremsen Fachkräftemangel, Logistik und Netzengpässe den Zubau erneuerbarer Energien. ENERTRAG erläutert, wie innovative Verbundkraftwerke und die enge Zusammenarbeit mit Kommunen dazu beitragen, die Versorgungssicherheit zu stärken und die Region nachhaltig mit erneuerbarer Energie zu versorgen.

Wie schätzen Sie die aktuelle Situation der Energiewende in der Region Berlin/Brandenburg ein? Wo sehen Sie besondere Fortschritte – und wo vielleicht noch Herausforderungen, gerade im Hinblick auf die Integration von Erneuerbaren? Welche Impulse möchte ENERTRAG hier setzen, um die Region weiter voranzubringen?

Entscheidend für den weiteren Erfolg der Energiewende in Berlin und Brandenburg ist die Bestätigung der Klima- und Ausbauziele der neuen Landesregierung in Brandenburg nach der Wahl im vergangenen Herbst. Die Vorhaben zur Beschleunigung bei der Ausweisung neuer Flächen sowie der Genehmigung von KKW-Anlagen durch die vergangene Ampelregierung haben zu einem erheblichen Genehmigungszuwachs in Brandenburg geführt. Das Tempo gilt es nun zu halten und die genehmigten Anlagen umzusetzen. Hier zeigen sich aktuell die größten Herausforderungen: Unzureichende Fertigungskapazitäten von Anlagen, Schwierigkeiten bei der Logistik der Großkomponenten sowie der anhaltende Fachkräftemangel verlangsamen einen möglichen Zubau. Zusätzlich ist der über Jahre versäumte Netzausbau weiterhin ein zentrales Thema.

[Lesen Sie hier das komplette Interview →](#)

Praxistage

Technik trifft Anwendung – Ihr Unternehmen mittendrin.



Praxistage

Einblicke in reale Projekte und gelebte Technologie

Unsere Praxistage bieten grundlegendes und aktuelles Fachwissen. Gemeinsam wird ein Spezial-Thema von A–Z beleuchtet.

Themen und Termine folgen im Laufe des Jahres. Aktuelle Informationen finden Sie unter www.ee-hub.de ➤

PitchSponsor

Leistungen vor Ort

- Standfläche mit max. 2 m Breite, z.B. für eine Messewand oder zwei Roll-ups
- Bei Bedarf einen Stehtisch und einen Stuhl
- Einminütiger Pitch am ersten Veranstaltungstag ab ca. 17:30 Uhr
- Teilnahme am Get-together

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter

Ticketkontingent

- 2 Freitickets

Sie stellen: Standmaterial, Pitch, Logo

(zzgl. 19 % USt.):

4.000 €



Übergreifende Produkte

Einzel oder in Kombination buchbar. Für eine maßgeschneiderte Präsenz.



KaffeepausenSponsor

Leistungen vor Ort

- Auslage kaffeepausenbezogener Giveaways¹ auf den Stehtischen im Veranstaltungsfoyer (bis zu zwei verschiedene Artikel)

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Durch Tisch-Aufsteller im Veranstaltungsfoyer
- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Link zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Giveaways, Logo
 Dieses Paket gibt es exklusiv ein Mal.

Branchentag: 2.000 €
 (zzgl. 19 % USt.)

Konferenz: 1.000 €
 (zzgl. 19 % USt.)

SchreibsetSponsor

Leistungen vor Ort

- Auslage eines gebrandeten kleinformatischen Notizblocks oder-buchs und Stifts am Platz jedes Teilnehmenden

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Schreibsets, Logo
 Dieses Paket gibt es exklusiv ein Mal.

Branchentag: 2.000 €
 (zzgl. 19 % USt.):

Konferenz: 1.000 €
 (zzgl. 19 % USt.)



¹ = Bitte achten Sie möglichst auf die Nachhaltigkeit Ihrer Giveaways und Verpackungen. Herzlichen Dank.

LogoSponsor

Logopräsenz

- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Logo

(zzgl. 19 % USt.):

1.000 €



WLAN Sponsor¹

Leistungen vor Ort

- Branding des Veranstaltungs-WLANs durch Ihr Unternehmen
- Benennung von Netzwerk und Passwort²
- Logo-Einbindung, nach den vor Ort gegebenen technischen Möglichkeiten

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media



Logopräsenz

- Auf den Tisch-Aufstellern an der Registrierung und im Veranstaltungsfoyer
- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Name des Netzwerks, Passwort, Logo

Dieses Paket gibt es exklusiv ein Mal. Ideal kombinierbar mit weiteren Sponsoringpaketen.

(zzgl. 19 % USt.):

2.000 €

Slido-QuizSponsor

Genießen Sie 10 Minuten volle Aufmerksamkeit für Ihr Unternehmen mit einem eigenen Quiz auf der Hauptbühne.

Leistungen vor Ort

- Moderation des Quiz auf der Hauptbühne durch eine von Ihnen oder uns gestellte Person
- Stellen Sie bis zu drei Quizfragen und Antwortoptionen
- Persönliche Übergabe von bis zu drei Preise an den oder die Gewinner*innen

Marketing und Kommunikation

- Marketing-Kit für Social Media

Logopräsenz

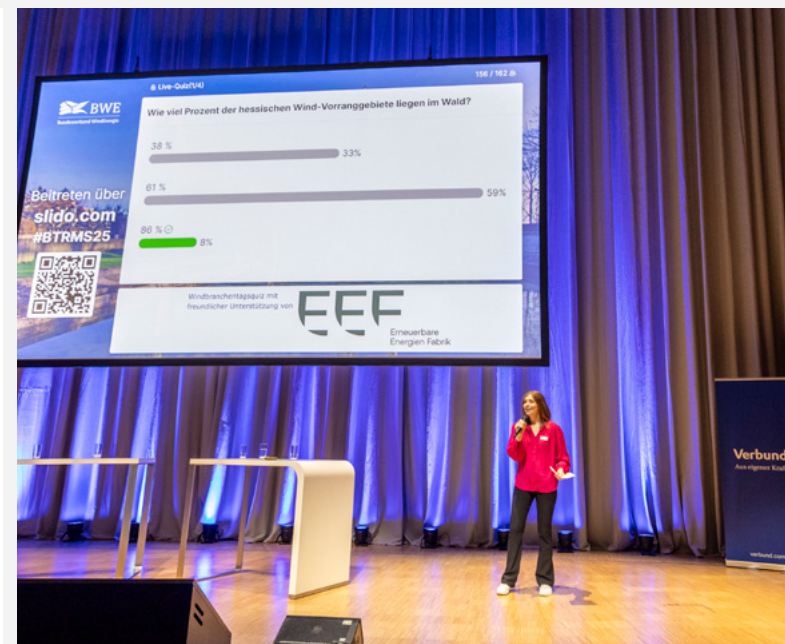
- Während des gesamten Quiz als Projektion auf der Hauptbühne
- Auf der Veranstaltungswebsite inkl. Verlinkung zu Ihrer Website
- Auf Screens vor Ort
- Auf der Pausenfolie im Vortragsraum
- Im Veranstaltungsnewsletter
- In der Berichterstattung des Fachmagazins neue energie

Sie stellen: Multiple-Choice-Fragen und entsprechende Antworten, gebrandete Preise für den oder die Gewinner*innen, Logo

Dieses Paket gibt es exklusiv ein Mal. Ideal kombinierbar mit weiteren Sponsoringpaketen.

(zzgl. 19 % USt.):

2.000 €



Individuelles Sponsoring

Sie haben eigene Ideen?

Gern erstellen wir gemeinsam ein individuelles Paket nach Ihren Vorstellungen.

Beispiele: Goodie Station, Kickertisch, Handy-ladestation, gebrandete Massagestühle, Smoothie Bike, Lounge Area, Fotobox

Sprechen Sie uns an. ➤



Seite 1 von 2: Buchungsformular **Branchentage & Konferenzen 2026**

Rabattoptionen:
Bei gleichzeitiger Buchung und Zahlung mehrerer Pakete erhalten BWE- und BEE-Mitglieder 10 % Rabatt ab 3 gleichwertigen Paketen.

Buchungsoption	Branchentag EE Mitteldeutschland	Konferenz Finanzierung und Direktver- marktung	Windbranchentag Schleswig-Holstein	Konferenz Batteriegroßspeicher	Konferenz Service – Instandhaltung – Betrieb	Windbranchentag Rhein/Main/Saar	Konferenz Energie. Recht.Erneuerbare	Windbranchentag Baden-Württemberg	Konferenz Windenergie & Artenschutz
Die Pakete sind im Prospekt beschrieben. Netto-Preise zzgl. 19 % USt.	3. März 2026, Maritim Hotel Magdeburg	18.–19. März 2026, Meliá Berlin	15. April 2026, Messe Husum	06.–07. Mai 2026, Wienecke XI. Hotel Hannover	16.–17. Juni 2026, Gastwerk Hotel Hamburg	10. September 2026, klING Kultur- und Kongresshalle Ingelheim	36., 38. oder 40. KW, n.n.	13. Oktober 2026, Kongresshalle Böblingen	1.–2. Dezember 2026, Wienecke XI. Hotel Hannover
HauptSponsor	14.000 €		14.000 €			14.000 €		14.000 €	
PlatinSponsor	9.000 €	9.000 €	9.000 €	9.000 €	9.000 €	9.000 €	9.000 €	9.000 €	9.000 €
GoldSponsor	6.000 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €
SilberSponsor	4.000 €	4.000 €	4.000 €	4.000 €	4.000 €	4.000 €	4.000 €	4.000 €	4.000 €
BronzeSponsor	2.500 €	2.500 €	2.500 €	2.500 €	2.500 €	2.500 €	2.500 €	2.500 €	2.500 €
Vorabendveranstaltungs Sponsor	ab 9.000 €					ab 9.000 €			
Get-togetherSponsor	2.000 €	ab 3.000 €	2.000 €	ab 3.000 €	ab 3.000 €	2.000 €	ab 3.000 €	2.000 €	ab 3.000 €
KaffeepauseSponsor	2.000 €	1.000 €	2.000 €	1.000 €	1.000 €	2.000 €	1.000 €	2.000 €	1.000 €
SchreibsetSponsor	2.000 €	1.000 €	2.000 €	1.000 €	1.000 €	2.000 €	1.000 €	2.000 €	1.000 €
LogopräsenzSponsor	1.000 €	1.000 €	1.000 €	1.000 €	1.000 €	1.000 €	1.000 €	1.000 €	1.000 €
Slido-QuizSponsor	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €
WLANSponsor (soweit vor Ort realisierbar)	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €
InterviewSponsor		2.000 €		2.000 €	2.000 €		2.000 €		2.000 €
Summe unrabattiert		BWE-Mitglied			Rabatt in %		Gesamtsumme in € (zzgl. 19 % USt.)		
		BEE-Mitglied			Rabatt in €				

Seite 2 von 2: Buchungsformular **Branchentage & Konferenzen 2026**

- **Rabattoptionen:**

Bei gleichzeitiger Buchung und Zahlung mehrerer Pakete erhalten BWE- und BEE-Mitglieder 10 % Rabatt ab 3 gleichwertigen Paketen.

Vollständige Kontaktdaten		Rechnungsanschrift, wenn von Kontaktdaten abweichend		Ich akzeptiere die im Prospekt angegebenen AGB.
Unternehmen/Institution		Unternehmen/Institution		
Ansprechpartner (Name, Vorname)	Straße, Nr.	Abteilung	Straße, Nr.	
Position im Unternehmen (optional)	PLZ, Ort	E-Mail	PLZ, Ort	
E-Mail	Telefon (optional)	Anmerkungen		
Bestellnummer/PO-Nummer				
				Ort, Datum, Unterschrift, Stempel

Buchungsformular Ticketpakete 2026

Rabattoptionen:
Bei gleichzeitiger Buchung und Zahlung mehrerer Pakete erhalten BWE- und BEE-Mitglieder 10 % Rabatt ab 3 gleichwertigen Paketen.

Ticketpakete	Branchentag EE Mitteldeutschland		Windbranchentag Schleswig-Holstein		Windbranchentag Rhein/Main/Saar		Windbranchentag Baden-Württemberg	
Netto-Preise zzgl. 19 % USt.	03. März 2026, Maritim Hotel Magdeburg		15. April 2026 Messe Husum		10. September 2026, KING Kultur- und Kongresshalle Ingelheim		13. Oktober 2026, Kongresshalle Böblingen	
Orkan bis zu 18 Tickets	2.500 €	davon gespendet: _____	2.500 €	davon gespendet: _____	2.500 €	davon gespendet: _____	2.500 €	davon gespendet: _____
Sturm bis zu 10 Tickets	1.500 €	davon gespendet: _____	1.500 €	davon gespendet: _____	1.500 €	davon gespendet: _____	1.500 €	davon gespendet: _____
Briese bis zu 6 Tickets	1.000 €	davon gespendet: _____	1.000 €	davon gespendet: _____	1.000 €	davon gespendet: _____	1.000 €	davon gespendet: _____

Gesamtsumme unrabattiert _____	BWE-Mitglied BEE-Mitglied	Rabatt in % _____ Rabatt in € _____	Gesamtsumme in € (zzgl. 19 % USt.) _____
-----------------------------------	----------------------------------	----------------------------------------	---------------------------------------------

Vollständige Kontaktdaten		Rechnungsanschrift, wenn von Kontaktdaten abweichend		Ich akzeptiere die im Prospekt angegebenen AGB.	
Unternehmen/Institution		Unternehmen/Institution			
Ansprechpartner (Name, Vorname)	Straße, Nr.	Abteilung	Straße, Nr.		
Position im Unternehmen (optional)	PLZ, Ort	E-Mail	PLZ, Ort		
E-Mail	Telefon (optional)	Anmerkungen			
Bestellnummer/PO-Nummer				Ort, Datum, Unterschrift, Stempel	

Buchungsformular **Praxistage** 2026

Rabattoptionen:
Bei gleichzeitiger Buchung und Zahlung mehrerer Pakete erhalten BWE- und BEE-Mitglieder 10 % Rabatt ab 3 gleichwertigen Paketen.

Buchungsoption	Netto-Preis zzgl. 19 % USt.	Praxistage
		Termine folgen
PitchSponsor	4.000,00 €	

Gesamtsumme unrabattiert

BWE-Mitglied

Rabatt in %

BEE-Mitglied

Rabatt in €

Gesamtsumme in € (zzgl. 19 % USt.)

Vollständige Kontaktdaten

Unternehmen/Institution	
Ansprechpartner (Name, Vorname)	Straße, Nr.
Position im Unternehmen (optional)	PLZ, Ort
E-Mail	Telefon (optional)
Bestellnummer/PO-Nummer	

Rechnungsanschrift, wenn von Kontaktdaten abweichend

Unternehmen/Institution	
Abteilung	Straße, Nr.
E-Mail	PLZ, Ort
Anmerkungen	

Ich akzeptiere die im Prospekt angegebenen AGB.

Ort, Datum,
Unterschrift, Stempel

Zusatzvereinbarungen

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Sponsoring der BWE-Service GmbH | Teil 1

1 Geltungsbereich | Gegenstand

- 1.1 Für das Sponsoring von Veranstaltungen der BWE-Service GmbH, eingetragen im Handelsregister des Amtsgerichts Charlottenburg (Berlin) unter HRB 185909 B, EUREF-Campus 16, 10829 Berlin (nachfolgend „BWE-SERVICE“) und der Partnerin/dem Partner gelten ausschließlich die nachfolgenden Allgemeinen Geschäftsbedingungen in ihrer zum Zeitpunkt des Abschlusses der jeweiligen Sponsoring-Vereinbarung gültigen Fassung (im Folgenden „AGB“). Abweichende Bedingungen der Partnerin/des Partners erkennt BWE-SERVICE nicht an, es sei denn, dass BWE-SERVICE ihrer Geltung ausdrücklich schriftlich zugestimmt hat.
- 1.2 Gegenstand dieser AGB sind Verträge zwischen BWE-SERVICE und den Partner*innen über das Sponsoring von Veranstaltungen von BWE-SERVICE bzw. solche, die von BWE-SERVICE für den Sponsor organisiert werden. Hierzu zählen insbesondere aber nicht abschließend Präsenzveranstaltungen wie Seminare, Branchentage, Empfänge, Karrieremessen und Konferenzen, sowie Webformate wie Web(Sem)inare, WebEvents und Hybridformate. Als Partner*innen im Sinne dieser AGB verstehen sich auch Aussteller*innen auf der (Online-)Karrieremesse.

2 Sponsoring-Leistungen | Vertragsschluss | Preise

- 2.1 Die jeweils vereinbarten Sponsoring-Leistungen ergeben sich aus einem separaten Sponsoring-Vertrag zwischen BWE-SERVICE und der Partnerin/dem Partner.
- 2.2 BWE-SERVICE Sponsoring-Angebote in dem Prospekt sind auf Grundlage dieser AGB freibleibend und unverbindlich. Ihr Absenden des ausgefüllten Formulars für Sponsoring-Leistungen ist jedoch als verbindliches Vertragsangebot zu sehen und wird in der Reihenfolge des Eingangs von BWE-SERVICE verarbeitet. Vor dem Absenden des Formulars kann die Partnerin/der Partner die Daten jederzeit ändern und einsehen. Der Antrag gilt jedoch nur als abgegeben, wenn die Partnerin/der Partner per Unterschrift in die Einbeziehung dieser AGB aktiv eingewilligt und dadurch in ihren/seinen Antrag aufgenommen hat. Insoweit sich aus dem Formular nichts anderes ergibt, ist BWE-SERVICE berechtigt, das Vertragsangebot spätestens innerhalb von einer Woche nach seinem Zugang (im Folgenden „Annahmefrist“) bei BWE-SERVICE anzunehmen. BWE-SERVICE ist jederzeit berechtigt, den Antrag des Partners/der Partnerin ohne Nennung von Gründen abzulehnen. Ein Sponsoring-Vertrag kommt in diesem Fall nicht zustande. Eine Anmeldung kommt ebenfalls nicht zustande, wenn keine Vertragsbestätigung binnen der Annahmefrist durch BWE-SERVICE erfolgt ist. Sollte die Veranstaltung bereits ausgebucht sein, meldet die BWE-SERVICE sich umgehend, ansonsten wird Ihnen Ihre Vertragsbestätigung zugeschickt.

- 2.3 BWE-SERVICE schickt nach Eingang des Formulars der Partnerin/dem Partner eine automatische Empfangsbestätigung per E-Mail zu, in welcher das Vertragsangebot nochmals aufgeführt wird. Die automatische Empfangsbestätigung dokumentiert lediglich, dass das Vertragsangebot der Partnerin/des Partners bei BWE-SERVICE eingegangen ist und stellt keine Annahme des Antrags der Partnerin/des Partners dar. Der Sponsoring-Vertrag kommt erst durch die Abgabe der Annahmeerklärung seitens BWE-SERVICE zustande, die mit einer gesonderten E-Mail (Vertragsbestätigung) versandt wird. In dieser E-Mail oder in einer separaten E-Mail wird der Vertragstext (bestehend aus Vertragsangebot, AGB und Vertragsbestätigung) der Partnerin/dem Partner von BWE-SERVICE auf einem dauerhaften Datenträger (E-Mail oder Papiausdruck) zugesandt (Vertragsbestätigung). Der Vertragstext wird unter Wahrung des Datenschutzes gespeichert.
- 2.4 Die Partnerin/der Partner haben BWE-SERVICE für die Sponsoring-Leistungen hierfür benötigte Inhalte (Texte, Bilder, Marken etc.) und Daten (Firmen-, Unternehmens-, Produkt- und Marktdaten etc.) (im Folgenden „Unterlagen“) zur Verfügung zu stellen. Diese Unterlagen werden nicht von BWE-SERVICE erstellt oder inhaltlich/rechtlich überprüft, sondern allein von der Partnerin/dem Partner bereitgestellt, welche auch die Verantwortung hinsichtlich der Rechtmäßigkeit dieser Unterlagen trägt. Für insbesondere aber nicht abschließend die wettbewerbs-, urheber- und kennzeichenrechtliche Zulässigkeit der Verwendung der Unterlagen haften BWE-SERVICE nicht. Die BWE-SERVICE sind einzig und allein für die Produktvervielfältigung und -steuerung zuständig. Die Verantwortung und Kosten für die Abklärung und Vergütung urheberrechtlicher Nutzungs- und sonstiger gewerblicher Schutzrechte (wie etwa Marken-, Persönlichkeitsrechte und wettbewerbsrechtliche Vorschriften) trägt ausschließlich die Partnerin/der Partner.
- 2.5 Etwaige Teilleistungen sind ebenfalls Gegenstand des Sponsoring-Vertrags zwischen BWE-SERVICE und der Partnerin/dem Partner. Sollte BWE-SERVICE eine Teilleistung nicht wie geschuldet erbringen, so kann die Partnerin/der Partner Rechte nur hinsichtlich dieser Teilleistung geltend machen, während der Sponsoring-Vertrag im Übrigen unberührt bleibt.
- 2.6 Durch die Sponsoring-Leistungen schuldet BWE-SERVICE keinen konkreten Erfolg bei der Partnerin/dem Partner (u.a. die Vermittlung geeigneter Bewerber oder gesteigerte Markenpräsenz).
- 2.7 Die Partnerin/der Partner ist berechtigt, den Sponsoring-Vertrag bis spätestens 16 Wochen vor Beginn des vertraglich vereinbarten Veranstaltungstermins ohne Angabe von Gründen durch Erklärung in Textform gem. § 126b BGB (z.B. E-Mail, Fax oder Brief) gegenüber BWE-SERVICE kostenfrei zu stornieren (Kündigung/Rücktritt).

Erfolgt die Stornierung erst nach Ablauf der vorgenannten Frist, jedoch vor dem Veranstaltungstermin, ist die Partnerin/der Partner verpflichtet, an BWE-SERVICE eine pauschale Ausfallvergütung zu zahlen.

Es gelten folgende Stornogeühren:

- Bei Stornierung bis spätestens 12 Wochen vor dem Veranstaltungstermin sind 10 % des Rechnungsbetrages,
- bei einer Stornierung bis spätestens 8 Wochen vor dem Veranstaltungstermin sind 25 % des Rechnungsbetrages und
- bei einer Stornierung bis 4 Wochen vor dem Veranstaltungstermin sind 50 % des Rechnungsbetrages zur Zahlung fällig.
- Erfolgt die Stornierung zu einem späteren Zeitpunkt (weniger als 4 Wochen vor dem Veranstaltungstermin) wird der volle Rechnungsbetrag zur Zahlung fällig.

Maßgeblich für die Einhaltung der vorgenannten Fristen ist der Zugang der Stornierungserklärung der Partnerin / des Partners bei BWE-SERVICE.

3 Pflichten der Partnerin/des Partners | Freistellung

- 3.1 Die Partnerin/der Partner ist verpflichtet, die für das Sponsoring wesentlichen und inhaltlich richtigen Unterlagen zur Verfügung zu stellen. Soweit die Partnerin/der Partner der BWE-SERVICE Unterlagen oder sonstige Vorlagen zur Verwendung überlässt, versichert sie/er, dass sie/er zur Übergabe und Verwendung dieser Unterlagen und Vorlagen berechtigt ist und Rechte Dritter der geplanten Verwendung nicht entgegenstehen.
- 3.2 Ist zur Erbringung der vertragsgemäßen Leistungen die Nutzung, Veränderung oder sonstige Bearbeitung von überlassenen Unterlagen bzw. Vorlagen erforderlich, so erklärt und garantiert die Partnerin/der Partner, dass ihr/ihm die Rechte hierfür uneingeschränkt zustehen
- 3.3 Hat die Partnerin/der Partner Kenntnis von eventuellen Verstößen oder rechtlichen Risiken, weist sie/er BWE-SERVICE unverzüglich hierauf hin. Verstößt der Inhalt einer von der Partnerin/dem Partner zur Verfügung gestellten Unterlagen bzw. Vorlagen nach Auffassung von BWE-SERVICE gegen Schutzrechte Dritter, Gesetze oder behördliche Bestimmungen, so behält sich BWE-SERVICE vor, den Auftrag zurückzuweisen. Eine Prüfungspflicht seitens BWE-SERVICE besteht jedoch nicht. Ansprüche der Partnerin/des Partners aufgrund einer Zurückweisung durch BWE-SERVICE aus den vorgenannten Gründen sind ausgeschlossen.
- 3.4 Die Partnerin/der Partner stellt BWE-SERVICE von sämtlichen Ansprüchen frei, die im Falle der Verletzung von Rechten im Hinblick auf Unterlagen und deren Veröffentlichung gegen BWE-SERVICE geltend gemacht werden Hierzu gehören auch die Kosten für eine in diesem Fall anfallende Rechtsberatung und -verteidigung.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Sponsoring der BWE-Service GmbH | Teil 2

- 3.5 Sollte das Sponsoring gefährdet sein, weil die Partnerin/der Partner ihre/seine Mitwirkungspflichten versäumt oder ihnen nicht bzw. nur unvollständig nachkommt, weist BWE-SERVICE die Partnerin/den Partner hierauf hin und setzt ihr/ihm eine angemessene Frist zur Mitarbeit, innerhalb derer die konkret bezeichnete Mitwirkung zu erbringen ist. Etwaige Hinderungsgründe teilt die Partnerin/der Partner BWE-SERVICE schriftlich mit. Hieraus resultierende Mehrkosten, Verzögerungen und/oder Qualitätsverluste hinsichtlich des Sponsorings gehen zu Lasten der Partnerin/des Partners.
- 3.6 Die Partnerin/der Partner hat insbesondere die technischen Voraussetzungen der Teilnahme ihrer/seiner Teilnehmer*innen an der gesponserten Online-Veranstaltung sicherzustellen.
- 3.7 Die Partnerin/der Partner hat im Falle einer Standbuchung die im Sponsoring-Vertrag vereinbarte Standgröße einzuhalten und nicht zu überschreiten. Für den Fall, dass die Partnerin/der Partner nicht Hauptsponsor im Sinne des Sponsoring-Vertrages ist, erfolgt die örtliche Zuweisung des Standes durch BWE-SERVICE.
- 3.8 Die Partnerin/der Partner hat sicherzustellen, dass ihr/sein Stand besetzt ist und die Teilnehmer*innen der gesponserten Veranstaltung angemessen an dem Stand betreut werden. Ist dies nicht gegeben, behält sich BWE-SERVICE das Recht vor, den Stand der Partnerin/des Partners zu entfernen und anderweitig zu vergeben. Ein Anspruch der Partnerin/des Partners auf Erstattung oder Minderung der im Sponsoring-Vertrag vereinbarten Vergütung besteht in diesem Fall nicht.

4 Vergütung

- 4.1 Für die Leistungen gemäß dieser AGB berechnet Ihnen die BWE-SERVICE die entsprechende Vergütung gemäß der Vereinbarung im jeweiligen Sponsoring-Vertrag gemäß Ziffer 2.1 in EUR zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer.
- 4.2 Die Vergütung ist mit Vertragsschluss fällig und vollständig innerhalb von 14 Tagen nach Rechnungszugang (im Folgenden Zahlungsfrist) ohne Abzug und Zurückbehaltungsrechte zu zahlen. Als Zahlungsmodalität gilt rechnungsgemäß die Zahlung per Banküberweisung als vereinbart. Der Partnerin/dem Partner stehen Aufrechnungs- oder Zurückbehaltungsrechte nur insoweit zu, als ihr/sein Anspruch rechtskräftig festgestellt, durch BWE-SERVICE anerkannt oder durch BWE-SERVICE unbestritten ist.

5 Haftung

- 5.1 Ansprüche der Partnerin/des Partners auf Schadensersatz sind ausgeschlossen. Hiervon ausgenommen sind Schadensersatzansprüche der Partnerin/des Partners aus der Verletzung des Lebens, des Körpers, der Gesundheit oder aus der Verletzung wesentlicher Vertragspflichten (Kardinalpflichten) sowie die Haftung für sonstige Schäden, die auf einer vorsätzlichen oder grob fahrlässigen Pflichtverletzung durch BWE-SERVICE, ihrer gesetzlichen Vertreter oder Erfüllungsgehilfen beruhen. Wesentliche Vertragspflichten sind solche, deren Erfüllung zur Erreichung des Ziels des Vertrags notwendig ist.
- 5.2 Bei der Verletzung wesentlicher Vertragspflichten haftet BWE-SERVICE nur auf den vertragstypischen, vorhersehbaren Schaden, wenn dieser einfach fahrlässig verursacht wurde, es sei denn, es handelt sich um Schadensersatzansprüche der Partnerin/des Partners aus einer Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit.
- 5.3 Die Einschränkungen der Ziffern 5.1 und 5.2 gelten auch zugunsten der gesetzlichen Vertreter und Erfüllungsgehilfen von BWE-SERVICE, wenn Ansprüche direkt gegen diese geltend gemacht werden.
- 5.4 Die sich aus den Ziffern 5.1 und 5.2 ergebenden Haftungsbeschränkungen gelten nicht, soweit BWE-SERVICE den Mangel arglistig verschwiegen oder eine Garantie für die Beschaffenheit der Sache übernommen hat. Das Gleiche gilt, soweit BWE-SERVICE und die Partnerin/der Partner eine Vereinbarung über die Beschaffenheit der Sache getroffen haben. Die Vorschriften des Produkthaftungsgesetzes bleiben unberührt.

6 Rechtsfolgen bei Ausfall der Veranstaltung | Nichtteilnahme

- 6.1 Findet die von der Partnerin/dem Partner gesponsorte Veranstaltung aufgrund höherer Gewalt von Anfang an nicht statt, so ist von keiner Partei Leistung zu erbringen. Teilleistungen sind entsprechend der von den Parteien vorgenommenen Bewertung zu vergüten, Vorauszahlungen sind zu erstatten.
- 6.2 Dies gilt entsprechend, wenn die gesponserte Veranstaltung abgesagt wird, ohne dass höhere Gewalt vorliegt. In diesem Fall ist BWE-SERVICE verpflichtet, die Partnerin/den Partner unverzüglich über die Absage zu informieren und eventuelle Vorauszahlungen der Partnerin/dem Partner unverzüglich zu erstatten, soweit diese nicht mit dem Anspruch für erbrachte Teilleistungen verrechnet werden können.
- 6.3 Sollte die Partnerin/der Partner nicht an der gesponserten Veranstaltung teilnehmen, besteht kein Recht zur Erstattung oder Minderung der im Sponsoring-Vertrag vereinbarten Vergütung.
- 6.4 Weitere Ansprüche gegenüber BWE-SERVICE bestehen nicht. Bei Änderung des Veranstaltungstermins, -ortes oder bei Veranstaltungsabsage werden Stornierungs-, Umbuchungs- oder sonstige Kosten für von der Partnerin/dem Partner gebuchte Übernachtungen, Anreisen oder andere Leistungen nicht von BWE-Service erstattet.

7 Datenschutz

- 7.1 Von der Partnerin/dem Partner überlassene personenbezogene Daten Dritter, insbesondere Adressdaten dürfen von BWE-SERVICE ausschließlich für die von der Partnerin/dem Partner vorgegebenen Zweck verwendet werden. Inhaltliche Änderungen der Adressdaten bzw. deren Pflege bedürfen der ausdrücklichen Beauftragung durch die Partnerin/den Partner. BWE-SERVICE wird überlassenes Adressmaterial durch Sicherungsmaßnahmen vor dem Zugriff Dritter schützen.
- 7.2 Soweit sich BWE-SERVICE externer Dienstleister bedient, wird BWE-SERVICE diese vor Weitergabe der Daten vertraglich auf die Einhaltung der geltenden Datenschutzbestimmungen verpflichten. Die Partnerin/der Partner stellt BWE-SERVICE, sofern BWE-SERVICE die personenbezogenen Daten vertragsgemäß verwendet hat, von Ansprüchen Dritter im Falle einer Verletzung der gesetzlichen Datenschutzvorschriften einschließlich der hierdurch entstehenden Kosten der Rechtsberatung und -verteidigung vollumfänglich frei.

8 Schlussbestimmungen

- 8.1 Auf Verträge zwischen BWE-SERVICE und der Partnerin/dem Partner findet das Recht der Bundesrepublik Deutschland unter Ausschluss des UN-Kaufrechts Anwendung.
- 8.2 Sofern es sich bei der Partnerin/dem Partner um einen Kaufmann, eine juristische Person des öffentlichen Rechts oder um ein öffentlich-rechtliches Sondervermögen handelt, ist Gerichtsstand für alle Streitigkeiten aus Vertragsverhältnissen zwischen der Partnerin/dem Partner und BWE-SERVICE der Sitz von BWE-SERVICE.
- 8.3 Sollte eine Bestimmung dieser AGB unwirksam oder undurchführbar sein, so bleibt die Gültigkeit der übrigen Bestimmungen unberührt. An die Stelle der unwirksamen Regelung tritt die jeweils einschlägige gesetzliche Bestimmung. Das Gleiche gilt im Falle einer Regelungslücke.

Ihr direkter Kontakt für erfolgreiche Partnerschaften

Unser Vertriebsteam steht Ihnen mit Rat und Tat zur Seite, um das Beste aus Ihrem Sponsoring herauszuholen. Ob bei Fragen zur Planung, zu individuellen Präsentationsmöglichkeiten oder zur Maximierung Ihrer Sichtbarkeit.

Sprechen Sie uns an:

Nikolaus Dinkelacker

Buchung und Beratung

n.dinkelacker@wind-energie.de ➤

Büro: +49 (0)30 21 23 41-179

Mobil: +49 (0)177 8073 472

Daniele Conti

Buchung und Beratung

d.conti@wind-energie.de ➤

Büro: +49 (0)30 21 23 41-196

Mobil: +49 (0)151 4405 1953

Kundenbetreuung

Fragen zur Buchung und Organisatorisches:

kundenservice-veranstaltungen@wind-energie.de ➤

Ihr Logo:

- Vektordatei (beispielsweise: EPS, SVG, AI)
- Alle Schriften in Kufen/Pfade umwandeln
- Für Printmedien: Farbmodus CMYK
- Für digitale Medien: Farbmodus RGB

BWE-Service GmbH

c/o Bundesverband WindEnergie e. V.

EUREF-Campus 16

10829 Berlin

Hier finden Sie weitere Informationen und Angebote:

www.ee-hub.de ➤

www.neueenergie.net ➤

www.windindustrie-in-deutschland.de ➤